

- ✓ Une expertise dans le domaine des Achats
- ✓ Une approche pragmatique et efficace
- ✓ Une focalisation sur les résultats
- ✓ Un réseau de partenaires

Diagnostic Organisation Achats

- ☐ Evaluation de la maturité Achats. Analyse basée sur les aspects:
 - Organisation
 - Stratégie Achats
 - Ressources humaines
 - Systèmes d'information
 - « Best Practices »
- ☐ L'outil SourcingConsult donne rapidement une photographie de la maturité et de la performance

Stratégie Achats

- ☐ Formalisation et mise en place d'une stratégie Achats
 - Choix des axes prioritaires
 - Définition des objectifs
 - Organisation des équipes Achats
 - Définition du périmètre d'intervention des Achats
 - Formalisation des interfaces avec les autres fonctions de l'entreprise



Make or Buy Externalisation

- ☐ Une méthodologie d'analyse pour intégrer à la décision des critères stratégiques en complément des traditionnels aspects opportunistes



Sourcing en pays low cost

- ☐ Sourcing de composants ou de produits complets
- ☐ Projet global
 - Identification de fournisseurs
 - Evaluation
 - Sélection
 - Contractualisation
 - Qualification du fournisseur
 - Organisation des aspects pratiques : interfaces avec le fournisseur, logistique
- ☐ Des gains avérés significatifs : de 10 à 50% en cout complet
- ☐ 10 ans d'expérience de sourcing en pays low cost

Accompagnement / « Tutoring »

- ☐ Support pour Managers
 - Un "coach" qui est expert en Achats
- ☐ Appui pour un sujet particulier
 - Négociation
 - Gestion de projet
 - Stratégie et gestion du panel
 - Actions de productivité
 - Jusqu'à 20% de gains en 30 mois sur un portefeuille achats de 500M€
 - Application de tous les leviers de productivité : Négociation, Resourcing, Chantiers de productivité, Analyse de la valeur, Redesign to cost, Sourcing en pays « low cost », Enchères, Logistique
- ☐ Externalisations

Elaboration et mise en place de méthodologies

- ☐ Outils de productivité
- ☐ Indicateurs
- ☐ Segmentation /Gestion du panel
- ☐ Process de sourcing et de qualification des fournisseurs
- ☐ Suivi objectifs et plans actions à court, moyen ou long terme
- ☐ Systèmes d'information
- ☐ Prise en compte des spécificités des Achats pour les produits après-vente

François Renard

Président de l'association des acheteurs
Polytechniciens

SourcingConsult

42 chemin des Hauts Gravieres 91370 Verrières le Buisson

☎ Tél. : +33 (0)9 70 46 78 90

☎ Mob : +33 (0)6 20 27 00 54

@ francois.renard@sourcingconsult.fr

